

# Obsah

O autorech .....	9
Předmluva .....	10
Cíle a metodika .....	13
<b>1. Retail v České republice .....</b>	<b>15</b>
1.1 Retail .....	16
1.2 Retailer .....	16
1.3 Retailové společnosti .....	18
1.3.1 Specializované a úzce specializované prodejny, obchodní domy ....	20
1.3.2 Diskontně orientované prodejny .....	21
1.3.3 Obchodní (nákupní) centra .....	24
1.3.4 Stupně vybavenosti .....	25
1.4 Význam retailu v národním hospodářství .....	26
1.5 Vývoj retailu v České republice .....	28
1.5.1 Vývoj retailu po roce 1989 .....	28
1.5.2 Vývoj po roce 1996 .....	29
1.5.3 Vývoj po roce 2000 .....	29
1.5.4 Vývoj po roce 2010 .....	30
1.6 Vliv globalizace na retail .....	31
1.7 Shrnutí .....	33
1.8 Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	34
<b>2. Retail marketing .....</b>	<b>35</b>
2.1 Strategický marketingový proces v retailu .....	36
2.2 Specifika retail marketingu .....	37
2.2.1 Situační analýza .....	37
2.2.2 Proces marketingového rozhodování .....	38
2.2.3 Specifické aspekty retail marketingového mixu .....	40
2.3 Specifické nástroje retail marketingu – In-store marketing .....	42
2.3.1 POS materiály (Point-of-Sales) .....	43
2.3.2 POP materiály (Point-of-Purchase) .....	43
2.3.3 Merchandising .....	45
2.3.4 Nákupní atmosféra .....	49
2.4 Shrnutí .....	51
2.5 Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	52
<b>3. Spotřebitel v retailu .....</b>	<b>53</b>
3.1 Nákupní a spotřební chování .....	54
3.2 Uspokojení spotřebitele .....	55
3.2.1 Potřeba a přání .....	55

3.2.2	Determinanty celkové spokojenosti spotřebitele .....	57
3.3	Rozhodovací proces spotřebitele .....	57
3.3.1	Vlivy na spotřební chování .....	58
3.3.2	Proces spotřebního chování v retailu .....	61
3.3.3	Úrovně rozhodovacího procesu spotřebitele .....	63
3.4	Modely přístupu ke spotřebiteli .....	64
3.4.1	Ekonomický pohled .....	64
3.4.2	Pasivní pohled .....	64
3.4.3	Kognitivní pohled .....	64
3.4.4	Emotivní (impulsivní) pohled .....	65
3.4.5	Environmentální pohled .....	65
3.5	Racionalita ve spotřebním chování .....	65
3.5.1	Omezená racionalita .....	66
3.6	Segmentace v retailu .....	68
3.6.1	Kritéria segmentace .....	68
3.6.2	Přístupy k segmentaci a návaznost na další aktivity .....	72
3.7	Trendy a vývoj spotřebního chování v retailu .....	73
3.8	Studie .....	76
3.9	Shrnutí .....	77
3.10	Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	78
<b>4.</b>	<b>Produkt, značka v retailu .....</b>	<b>81</b>
4.1	Produkt v retailu .....	82
4.1.1	Sortiment .....	83
4.1.2	Prodejna .....	84
4.1.3	Mix služeb retailera .....	84
4.2	Značka .....	85
4.2.1	Značka a branding .....	85
4.2.2	Prvky značky .....	87
4.2.3	Hodnota značky .....	88
4.2.4	Branding .....	89
4.2.5	Retro značky .....	91
4.2.6	Privátní značky .....	92
4.3	Produktové portfolio v retailu .....	94
4.3.1	Maticové přístupy .....	94
4.3.2	Maticy General Electric (GE) .....	96
4.3.3	Category management .....	97
4.4	Zelený produkt v retailu .....	100
4.5	Shrnutí .....	103
4.6	Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	104
<b>5.</b>	<b>Cena .....</b>	<b>107</b>
5.1	Cena jako nástroj retailera .....	108
5.2	Cenové strategie .....	109
5.2.1	Cenové strategie v retailu .....	111
5.3	Cena v rozhodování českého spotřebitele .....	113
5.4	Shrnutí .....	115
5.5	Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	116

<b>6. Distribuce v retailu</b> .....	<b>117</b>
6.1 Store retail vs. nonstore retail .....	118
6.1.1 E-commerce .....	118
6.1.2 Telemarketing .....	121
6.1.3 Teleshopping .....	122
6.1.4 Katalogový prodej .....	122
6.1.5 Pojízdne prodejny .....	122
6.1.6 Přímý (osobní) prodej .....	123
6.1.7 Prodejní automaty .....	123
6.1.8 Stánky, trhy .....	125
6.2 Showrooming/webrooming, multichannel/omnichannel .....	125
6.3 Store retail – lokalizace retailové jednotky .....	126
6.4 Moderní technologie v obchodní logistice .....	129
6.4.1 Přeprava od výrobce/distributora k retailerovi .....	129
6.4.2 Pohyb zboží v retailové jednotce .....	130
6.4.3 Prodejní logistika .....	132
6.5 Shrnutí .....	133
6.6 Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	133
<b>7. Marketingová komunikace v retailu</b> .....	<b>135</b>
7.1 Úvod do marketingové komunikace .....	136
7.1.1 Cíle marketingové komunikace .....	136
7.2 Komunikační proces .....	137
7.3 Komunikační strategie .....	141
7.3.1 Proces určení strategie .....	141
7.3.2 PUSH versus PULL strategie .....	143
7.4 Firemní image .....	144
7.4.1 Firemní identita .....	144
7.4.2 Firemní kultura .....	146
7.4.3 Firemní komunikace .....	146
7.5 Komunikační mix v retailu .....	147
7.5.1 Reklama .....	148
7.5.2 Podpora prodeje .....	156
7.5.3 Osobní prodej .....	159
7.5.4 Přímý (direct) marketing .....	160
7.5.5 Public relations (PR) .....	162
7.6 Nové přístupy ke komunikaci v retailu .....	165
7.6.1 Etika v komunikaci .....	166
7.6.2 Budoucnost komunikace .....	167
7.7 Shrnutí .....	170
7.8 Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	171
<b>8. Etika a společenská odpovědnost v retailu</b> .....	<b>173</b>
8.1 Etika v retailu .....	174
8.1.1 Etický kodex .....	176

8.2	CSR v retailu .....	177
8.2.1	Aktivity CSR .....	179
8.2.2	Společenská odpovědnost jako marketingová strategie .....	180
8.2.3	Fair trade .....	181
8.3	Shrnutí .....	183
8.4	Studie .....	183
8.5	Otázky a náměty k diskusi, klíčová slova, rozšiřující literatura .....	184
<b>9.</b>	<b>Případové studie .....</b>	<b>187</b>
9.1	Zelený marketing z hlediska spotřebitele .....	188
9.2	Maloobchodní prodejna – MSP .....	193
9.3	LadyLab – „Jsme holky jako ty!“ .....	196
9.3.1	Trhy a zákazníci .....	197
9.3.2	Produkt a produktové portfolio .....	199
9.3.3	Cenová politika .....	201
9.3.4	Distribuce .....	202
9.3.5	Komunikace .....	204
9.3.6	Zaměstnanci .....	206
	<b>Summary .....</b>	<b>209</b>
	<b>Literatura .....</b>	<b>210</b>
	<b>Seznam obrázků a tabulek .....</b>	<b>217</b>
	<b>Přílohy .....</b>	<b>221</b>
	Příloha A: Grafická podpora případové studie – MSP. ....	222
	Příloha B: Grafická podpora případové studie – LadyLab .....	223